

～ HP・SNS のアクセス解析ツールを活用し、効果的なうち手を探る～

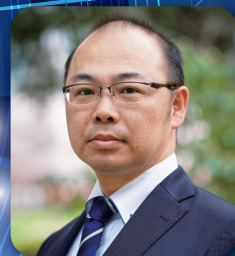
販売への活かし方を学ぶ 「アクセス解析」セミナー

参加費
無料

Webを通じたマーケティングに取り組む上で、状況の把握や理解はとても重要です。アクセス分析ツールの簡単な使い方から、自社HPやSNS等への来訪者の動きの見える化を行い、情報を分析することで、お客様が求めるニーズ、今後の販促・商品開発に役立つ情報を整理し、「次の打ち手」を探る考え方・経営戦略に反映していくためのごくごく入門的で基礎知識を身につけるためのセミナーです。

日時 2024年11月19日(火)
14:00～16:00

講師 (株)クロスルート
コンサルティング
代表取締役
高木 順氏



場所 TKPガーデンシティ
PREMIUM仙台西口(ホール7A)
(仙台市青葉区花京院1-2-15 ソララプラザ7F)

定員 40名
※定員に達し次第締切
※1社につき1名の申込とさせていただきます。

講師略歴
長い間、業務システムの開発会社で大小さまざまなシステム構築に従事。顧客の業務分析や再構築に長けており、顧客のビジネスを理解したシステム構築を大切にしてきた。2012年の中小企業診断士取得後は顧客のビジネスをより良くするべく強みを生かした販促にも力を尽くし、2018年の(株)クロスルートコンサルティング設立後はウェブアクセスやSNSの活用にも支援の領域を拡げ、現在ではブランディングなども軸にした「あなたから買いたい」をテーマに販売促進を支援している。
資格：中小企業診断士、情報処理安全確保支援士、認定AI・IoTシニアコンサルタント、ウェブ解析士

申込締切 2024年11月12日(火)
※受講をキャンセルされる場合は、必ず事前にご連絡ください。

セミナー内容

対象 仙台市内の個人事業主
または法人

- Webの「アクセス」の仕組みと「測定」の仕組み
- Googleアナリティクスとは
- アクセス分析でできることとできないこと
- 主要な指標とその見方
- ユーザーのサイト訪問を軸に考える
- ユーザーのサイト内行動を軸に考える
- SNSの場合を考える
- 販売にどう活かしていくか

申込方法

下記URLのお申込みフォームより、必要事項をご入力の上送信してください。

お申込みページ

<https://www.sendaicci.or.jp/jinzai/20241119/>



お申込み後に確認のメールをお送りいたします。

一週間を経過しても確認のメールが届かない場合は、お手数ですが当所宛 (TEL: 265-8127) にご連絡ください。

※お申込み受付後に「受講票」発行は致しません。定員に達し、受付出来かねる場合のみご連絡致します。

※講師業・士業・コンサルタント業など、講師と同業の方からの申込みは、受講をお断りする場合がございます。

※セミナーの開催進行に必要な人数に達しない場合や、地震・台風等の自然災害、交通災害、感染症拡大、および講師の急病などやむを得ない場合には、開催を中止、または内容・開催場所・日程などを変更する場合がありますのでご了承ください。

※ご記入いただいた情報は、商工会議所からの各種連絡・情報提供に利用するほか、参加者の実態調査・分析のために利用することがあります。また、セミナー時に撮影の写真を当所ホームページ、月報「飛翔」において公開する場合があります。